



# Noé TOURIN

COMMERCE | VENTE | RELATION CLIENT

+ 33 7 83 86 91 24

Noe.tourin@yahoo.fr

18 T rue Victor Hugo 85340 Les Sables d'Olonne

B

## PROFIL

Actuellement étudiant en 2<sup>ème</sup> année de Bachelor à l'IES VENDEE en section Technique de Commercialisation, je **recherche un contrat d'alternance dans le domaine de la vente / relation clients dans le cadre de ma troisième année de Bachelor Management Commercial pour la période scolaire 2024/2025.**

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**STAGE en entreprise**  
TOYOTA / MERCEDES SAGA Château d'Olonne  
Observation et étude de la stratégie commerciale et des techniques de vente.

**Serveur**  
Bar de la Piscine du Remblai | Été 2022 (2 mois) et Été 2023 (5 mois)  
Responsable du service en salle et en terrasse.  
Implication dans la gestion des commandes aux fournisseurs et gestion du bar.

**Collaborateur d'agence d'assurance**  
GENERALI Les Sables d'Olonne | Été 2021 (1 mois)  
Réalisation de l'activité de mise en GED de tous les contrats de la société.  
Aide au bilan de la société avec réalisation de tableaux de pilotage des dépenses.

**STAGE en entreprise**  
SUPER CARS | Été 2020  
Observation et étude de la stratégie et développement de l'entreprise.

## ÉTUDES SUPÉRIEURES

**BACHELOR – Technique de Commercialisation**  
IES VENDEE 2<sup>ème</sup> année  
Cours : Commerce International, Finances, Économie du développement

**BAC Général Scientifique**  
Sainte Marie du Port Les Sables d'Olonne Juin 2021  
Options : Maths, Histoire géopolitique, Sciences Économiques et Social

## COMPÉTENCES

Capacité de travail d'équipe  
Aisance relationnelle  
Analyse de données  
Force de persuasion

## LANGUES

Français

Anglais

## INTERETS

Histoire / Géopolitique, Automobile (passionné de F1), Voyages, Art.

